体験から学ぶ、真のビジネスカ

新入社員にとっては、仕事は未知な体験の連続です。本研修は、「新しい職場に立 つための準備を超えて、即戦力としての基盤を築く研修」です。単なる座学にとどま らず、実際のビジネスシーンを模擬した体験学習を通じて、課題に挑戦したり、ビジ ネスマナーや社会人としての意識転換、組織内外のコミュニケーションスキルの向 上など、現代のビジネスパーソンに求められるスキルを網羅的に学びます。特に、 即戦力として活躍するために必要な「実践力」を磨く演習や実習を多く取り入れ、新 入社員が自信を持って組織に貢献できるよう支援し、配属先の先輩社員が触発さ れるような新入社員を目指します。 ※スーツ着用・筆記用具をご持参ください。



▲ご参加の方には『ビジネスル 仕事の基礎の基礎』(労務行政) いたします。

研修では使用いたしませ





株式会社タイムルクスコンサルティング 取締役パートナー & 松村 はるみ氏 リードコンサルタント

■略歴/健康食品会社での社内人材トレーニングに従事。同社カス タマーセンター長、管理部長を歴任し、組織運営の基盤を築く。その 後、コンサルティング会社の人事部長を経て現職。現在は、人材戦略 コンサルタントとして、階層別教育全般や、目的別教育など、プログ ラムの構造設計から実施までの全工程を担当。心理学、行動科学、 言語学、教育学といった科学的根拠を土台に、理解しやすく実践に 繋がる教育スタイルを提供することを得意とする。

厚生労働省キャリアコンサルタント、産業カウンセラー、臨床心理療 法士、健康管理士、ICF認定コーチ(ORSCC)、全米NLP協会NLP トレーナー、LEGO®シリアスプレイ®ファシリテーターほか。

新入社員導入研修で取り扱う学びのテーマ(抜粋)

1. 社会人としての心構え

16. チームワーク

2. 社会人のコミュニケーション

17. 目標設定の大切さ

3. 指示の受け方

18. 振り返ることの大切さ

4. 報告・連絡・相談の仕方

19. 一生懸命取り組むこと

5. 時間(期限設定)の大切さ

20. 失敗から学ぶ大切さ

6. 主体的に仕事に関わる姿勢

21. 電話のかけ方/受け方

7. リーダーシップとフォロワーシップ

22. 電話ロールプレイ

8. 組織での仕事の進め方

23. 伝言の仕方/メモの取り方

9. 競争意識・成果へのこだわり

24. メールマナーの基本

10. チャレンジ=成長

25. お客様のお出迎え

11. ビジネスマナーの意義

26. お客様の案内

12. 社会人の身だしなみ

27. お客様の応対・応接

13. 挨拶・お辞儀の基本

28. 名刺交換の仕方

14. 挨拶・お辞儀の実践練習

29. 基本的な席次

15. PDCA

30. 成長のサイクル

新入社員研修 2日間コース

KFC Hall & Rooms 東京都墨田区横網1-6-1 国際ファッションセンタービル3階 KFC Hall Annex

9:30 ▶ 17:00 昼食付



「労政時報 | 購読会員 61,600円(税込)

一般参加 72,600円(稅込) 2026年度

新入社員研修3型

本プログラムの4つのポイント

POINT

自ら学びとる力を身に付ける

働き方が多様化し育成の難易度が上がっています。 研修全体を通じて「自ら主体的に先輩・上司に関わり、 創造的に仕事に取組むことの大切さを学びます。

POINT 2

職場での応用力が身に付く

表面的な形だけを学ぶのでなく、目的や成り立ち、理論 背景まで納得できる状態で理解していきます。目的指向 型の教育プログラムです。

POINT 3

行動転化しやすい構造

ラボラトリートレーニング技法(体験学習)を基軸としたプログラム設計で、職場の疑似体験を通じてリアルに再現。 実践イメージを確実にします。

POINT 4

他社の新入社員との同期づくり

自然な流れで人間関係が深まるプログラム構造により、 他社の新入社員との同期意識が芽生えます。社外の同期 社員として連帯感をつくります。

新入社員研修タイムスケジュール

4月2日(木)

9:30

- オープニング&オリエンテーション
 - ・研修のねらい/事務連絡
- コミュニケーション実習
 - ・価値観の違いを通じて相互に深く知り合う (実習→振り返り→概念化)

◎小講義:社会人と学生のコミュニケーションの違いとは?

12:00 13:00

● ビジネスマナーの基本

- ・なぜ、ビジネスマナーは大切か?
- ・小講義「ビジネスマナーを武器にすること」
- ビジネスの入口「AISATSU」
 - ・挨拶練習
 - ・メラビアンの法則
- ◆ マナーセッション(VTR1)(応対·応接)
 - ・応対応接の基本
 - ・名刺交換練習
 - ・さまざまな席次
 - ・オンラインでのマナー

17:00

□ 1日目まとめ(17:00終了予定)

4月3日(金)

- ウォーミングアップ
 - ・昨日の振り返り
- ◆ マナーセッション(VTR2)(電話とメール)
 - ・電話広対の基本
 - ・電話の受け方/電話のかけ方
 - ・メールマナーの基本

·············昼食·休憩·

- ビジネスシミュレーション実習
 - ・組織における仕事の進め方を学ぶ
 - ・利益意識と損益計算の基本を学ぶ (実習→振り返り→概念化)
- 小講義:「チャレンジ=未来への投資」であるということ
- ◆ マナーセッション(VTR3)(コミュニケーション)
 - ・仕事を動かすコミュニケーション
 - ・指示の受け方/報告の仕方
 - ・質問、意見の仕方
- □ 2日間のまとめ
 - ·PDCAの大切さ(17:00終了予定)

※講座の内容は参加者人数によって変更になる場合がございます。

※人数変更・キャンセルのご連絡は3月19日までにお願いします。3月20日以降のキャンセルや当日のご欠席につきましては、参加費を全額請求させていただきます。※ご参加される企業の人事担当者の聴講も可能です。(無料。会場後方に聴講席をご用意いたします。)

お申込みについて

https://www.rosei.jp/seminarstore

※ FAX でのお申し込みは、弊社ウェブサイト「個別講座への FAX でのお申し込み」に掲載している「労政時報セミナー受講申込書」に必要事項をご記入の上、送信してください。

参加費を)